

料理、ドリンクの提供スピードUP、飲み放題の注文作業をなくし接客時間増で客単価200円アップ!

株ダイニングは、福井を拠点に居酒屋「きはちらくはち」など7ブランド22店を展開する外食企業だ。飲み放題を集客のツックとする「きはちらくはち」では、オーダーテイクの手間を省く目的でセルフオーダーシステムを導入するなど、ITによる作業効率化にも着手。以前は別会社のシステムを導入していたが、2017年より「メニウくん」に切り替えたその経緯と効果について、代表取締役社長の林明良氏に伺った。



(株)ダイニング
代表取締役社長 林 明良 氏

飲み放題のオーダーテイクを軽減
「きはちらくはち」は、炭火焼鳥、刺身の舟盛り、そして1時間500円飲み放題が3本柱。またお客さまの前で〆鰻をバーナーで炙つたり、チーズをかけるといったライフケースを演出し、商品価値を高めている点も特徴だ。

集客のツックとして17時から19時30分まで、1時間500円のアーリータイム飲み放題を実施。2時間

目日前で〆鰻をバーナーで炙つたり、チーズをかけるといったライフケースを演出し、商品価値を高めている点も特徴だ。

「きはちらくはち」は、炭火焼鳥、刺身の舟盛り、そして1時間500円飲み放題が3本柱。またお客さまの前で〆鰻をバーナーで炙つたり、チーズをかけるといったライフケースを演出し、商品価値を高めている点も特徴だ。

集客のツックとして17時から19時30分まで、1時間500円のアーリータイム飲み放題を実施。2時間

飲み放題も含めた、飲み放題のオーダー率は80~90%にまでおよぶ。

「お客様のほとんどが飲み放題を注文されるため、お客様に呼

ばれる回数が多いことが課題となっ

ていました」と話すのは代表取締役社長の林明良氏。

こうしたオーダーテイクの手間をなくすと、4年前にセルフオーダーシステムを導入。民生品タブレットを使ったシステムを使っていだされ、「メニウくん」のタッチの反応の早さ、画面の美しさ、メニューの探しやすさなどを惹かれ、切り替えを決めたのです」(林氏)。

2017年2月より切り替えを行なった。

思つた以上にシステムがうまく機能していませんでしたね。そこで

「メニウくん」のタッチの反応の早さ、画面の美しさ、メニューの探しやすさなどを惹かれ、切り替えを決めていたのです」(林氏)。

2017年2月より切り替えを行なった。

提供速度向上で客単価200円増

画面には飲み放題の残り時間が表示され、お客様からわかりやすい店「メニウくん」を導入する。始、現在は「きはちらくはち」で3店「メニウくん」を導入する。



700席の大箱ロードサイド店。カウンター席と個室で構成し、2階は大きな宴会を獲得する広間も用意(写真上)。平日はホール2人、週末は4人で稼働させるが「メニウくん」がなければもう1人は必要」と林氏。

「導入の設備工事のために、お店を休業せざるを得ないとすると、収益ロスの可能性もあります。しかし導入の際の設置工事を、営業時間前に終えることができたのもよかったです。また、当社の設備投資回収は5年を目指していまます」「メニウくん」は故障も少なく、10年以上は使えるので費用対効果も高いと思います」と林氏は話す。

2018年4月には、「メニウくん」を導入した大衆酒場業態「きはちらくはち」を富山駅前にオープン。1人あたりのオーダー数が多い大衆酒場でも、セルフオーダーシステムがサービス面・利益面での効果を發揮してくれるところ期待している。

メニウくんのココがすごい! 飲み放題が人気の店こそ「メニウくん」の威力を發揮

「このメニューってどこ?」 というストレスを軽減する

他社製品は、カテゴリー別ボタンが一覧で見えないため、メニュー全景が見えにくい場合が多い。「メニウくん」はどのメニューを閲覧しても上部に焼鳥、刺身などのカテゴリー分けのボタンがあるため全景を把握しやすい。これにより、紙のメニューで見て「メニウくん」からオーダーするという流れもスマートだ。



メニューから選ぶより、カテゴリーから商品を探すお客様も多いため、カテゴリーが常に見える画面は使い勝手がよい。

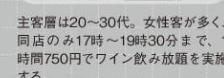


お客様にとって、飲み放題の時間制限は気になるところ。「メニウくん」には飲み放題の残り時間表示もあるためわかりやすく、安心して飲むことができる好評だ。

「飲み放題のオーダー率が80~90%だからこそ、セルフオーダーシステムの威力が発揮された」と林氏。飲み放題のオーダーテイクをなくすこと、その分他のサービスに注力できるようになり、顧客満足度も向上。料理、ドリンクともに提供スピードも早くなり、結果として客単価200円アップにつながった。

ひと目で見える商品カテゴリー

以前活用していたセルフオーダーシステムは、メニュー全体を1画面で把握することができなかった。一方で「メニウくん」はカテゴリごとのボタンがひと目でわかりやすい。紙のメニュー



主客層は20~30代。女性客が多く、同店のみ17時~19時30分まで、1時間750円でワイン飲み放題を実施する。

導入店情報

きはちらくはち 大和田店

□住所 / 福井県福井市高柳2-1405
□営業時間 / 17時~翌2時 (L.O.翌1時30分、炭火焼メニューはL.O.翌1時)
□定休日 / 無休
□店舗面積 / 70坪100席
□客単価 / 3000円

客単価にも大きな成果が表れ、導入していない店の客単価は2800円なのに対し、導入店は3000円まで伸張。オーダーテイクを「メニウくん」が担うことで、接客時間が増え、おすすめの商品を提案したりすることでさらにお客単価アップといふ効果が生まれた。

客単価にも大きな成果が表れ、導入していない店の客単価は2800円なのに対し、導入店は3000円まで伸張。オーダーテイクを「メニウくん」が担うことで、接客時間が増え、おすすめの商品を提案したりすることでさらにお客単価アップといふ効果が生まれた。

「導入の設備工事のために、お店を休業せざるを得ないとすると、収益ロスの可能性もあります。しかし導入の際の設置工事を、営業時間前に終えることができたのもよかったです。また、当社の設備投資回収は5年を目指していまます」「メニウくん」は故障も少なく、10年以上は使えるので費用対効果も高いと思います」と林氏は話す。

2018年4月には、「メニウくん」を導入した大衆酒場業態「きはちらくはち」を富山駅前にオープン。1人あたりのオーダー数が多い大衆酒場でも、セルフオーダーシステムがサービス面・利益面での効果を発揮してくれるところ期待している。