

# 飲食専門タブレットの導入で年間修理費170万円を削減! 頑丈設計でコストも現場も安心!

車屋として創業した株安部自動車は、2005年より外食事業に参入。現在は宮城・仙台市内を中心に直営17店、フランチャイズ6店を展開するまでに成長した。同社がセルフオーダーシステムに着目したのが2010年頃。これまで2社の製品を使っていたが、2017年4月より「メニウくん」の導入を開始。他社製品と「メニウくん」との違いや、セルフオーダーシステムによる効果をばんてん漁港FC事業本部長の長谷川正美氏に聞いた。

宮城・仙台を中心に飲食店を展開する外食企業株安部自動車。現在は立ち飲み酒場「ばんてん漁港」、ビストロ業態「びすとろばんてん」、居酒屋「ばんてん漁港」などの5ブランドで直営17店、フランチャイズ(F-C)6店を開設、着実に事業規模を拡大している。

基幹ブランドの「ばんてん漁港」は、近郊の市場や漁港から取り寄せる魚介をメインとした鮮魚酒場。旬の魚介5種を豪快に盛りつけた100円の刺身を看板に、居酒屋メニューを豊富に揃える。「会社員の生活サイクルに入る店」を目指す一方で、週末は家族客を獲得するなど、幅広い客層を取り込んだ地元の居酒屋として人気を集めている。

同社がセルフオーダーシステムを導入したのは2010年。「当時は大手チェーン居酒屋や回転寿司で導入されており、お客様の使い勝手を考えると、今後仙台でもニーズは高まるだろうと予測しました」と話すのは、ばんてん漁港FC事業本部長の長谷川正美氏だ。

当初は初期投資額が低い他社製品を導入。すぐに料金が200円前後アップしたという。「県民性かもしれないが、これまでスタッフを呼ぶのを躊躇し追加オーダーできないかたのお客さまがいたのだと、このとき再確認しました」(長谷川氏)。しかし安価なセルフオーダーシステムは故障トラブルが多く、1店舗あたりの年間修理コストは21万円にも及んだ。また当時8店で導入していたため、トータルで年間170万円もの経費がかかつっていたことに。汎用品タブレットの故障率は

導入したのは2010年。「当時は大手チェーン居酒屋や回転寿司で導入されており、お客様の使い勝手を考えると、今後仙台でもニーズは高まるだろうと予測しました」と話すのは、ばんてん漁港FC事業本部長の長谷川正美氏だ。

当初は初期投資額が低い他社製品を導入。すぐに料金が200円前後アップしたという。「県民性かもしれないが、これまでスタッフを呼ぶのを躊躇し追加オーダーできないかたのお客さまがいたのだと、このとき再確認しました」(長谷川氏)。しかし安価なセルフオーダーシステムは故障トラブルが多く、1店舗あたりの年間修理コストは21万円にも及んだ。また当時8店で導入していたため、トータルで年間170万円もの経費がかかつっていたことに。汎用品タブレットの故障率は

「そこでP.O.S会社の紹介で、飲食店専門に端末を作っている「メニウくん」を紹介いただきました。」メニウくんを紹介いただきました。



40坪80席を有する宮城・苦竹の「ばんてん漁港」苦竹駅前店。ピーク時でもホールスタッフ4人と少人数対応ができる、人件費抑制にも貢献。オーダーテイクの研修を必要とせず、アルバイトでもすぐに戦力に。



株安部自動車 執行役員  
ばんてん漁港FC事業本部  
本部長 長谷川正美氏

## △メニウくんのココがすごい! 卓番号を置き台が記憶。 端末変更がスムーズ



「ばんてん漁港」苦竹駅前店では、可動式のテーブルを中心配置するため、常時卓上に「メニウくん」を設置せず、着席時に渡すスタイルを採用する。また各卓の置き台が卓番号を認識する「スワップ機能」を搭載。端末使用前に卓番号をセットする作業が不要な他、端末を入れ替えてもすぐに使用できる利便性がある。



置き台が卓番号を認識し、端末を入れ替えてもすぐに使用できる「スワップ機能」を標準搭載。これまでの注文データもそのまま引き継いで使用できる。

## 「メニウくん」独自の機能で売りたい商品を明確化!

他社製品は固定レイアウトのため、決まった枠に写真やテキストを当て込むだけだったが、「メニウくん」ではフリーレイアウトデザインを採用。写真の大小はもちろん、テキストの大きさ、色なども自由にデザインすることができます。売りたい商品を明確に伝えることができる。



メニュー変更時のデザインはワールドビーコム社に制作依頼ができる他、自社で作ったデザインを使用することも可能。

△オーダーテイク時間をお客さまとのコミュニケーション時間へ軽化

△メニュー画面の時間に合わせて表示

△オーダーテイクのメニュー画面は、売りたい商品を明確に伝えることができ、出数も確実に伸びます。

△品質もきれいなので、以前よりも商品の魅力を知つてもらえるようになった」と長谷川氏は評価する。

居酒屋業態は、お客様とのコミュニケーションが常連客を掴む重要なセールフオーダーシステムにより、セルフオーダーテイクに費やしていた時間をコミュニケーション時間へ軽化。またフリーレイアウトのメニュー画面は、売りたい商品を明確に伝えることができ、出数も伸びます。

苦竹駅前店は席稼働率を高めることを目的に、可動式の2~4人卓を中心配置。各卓で電源がとれない

### 導入店情報

#### ばんてん漁港 苦竹駅前店

□住所 宮城県仙台市宮城野区苦竹1-10-15-1F  
□営業時間 / 11時30分~14時30分(L.O.14時)、17時~24時(フードL.O.23時、ドリンクL.O.23時30分)  
□定休日 / 月曜日  
□店舗面積 / 40坪80席  
□客単価 / 昼700円、夜2300~2500円



JR苦竹駅前に2017年10月にオープンした苦竹駅前店。今のランチ利用に、仕事帰りの一杯にと、会社員の生活サイクルに入る店を目指している。

同社の今後の目標は、全国300店。仙台から全国への展開を目指す。JR苦竹駅前に2017年10月にオープンした苦竹駅前店。今のランチ利用に、仕事帰りの一杯にと、会社員の生活サイクルに入る店を目指している。